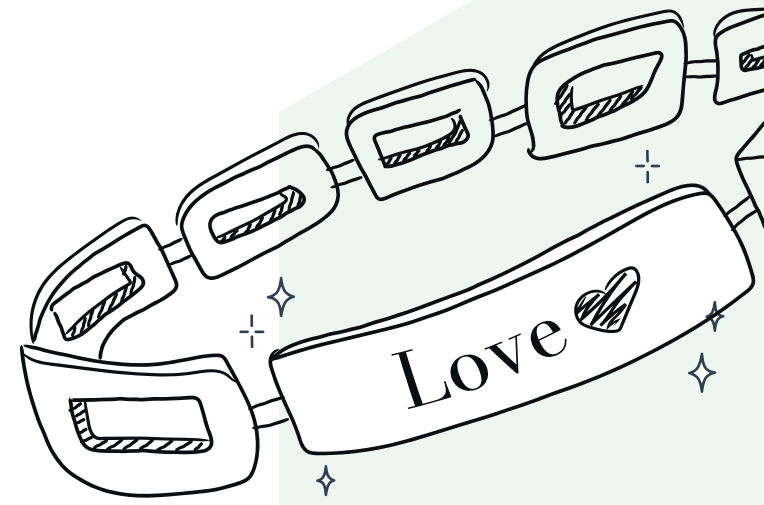


# 个性化雕刻的 6 大优势商店

珠宝、香水、化妆品、礼品.....所有的物品都可以为您的客户提供个性化雕刻服务！  
以下是您应该在网店或门店中开始个性化雕刻的 6 大理由。



## 创建一个独特的门店客户体验

- 让您的客户把产品变成他们自己的, 根据他们的喜好进行个性化定制!
- 零售个性化定制通过让客户见证物件的雕刻过程, 创造一种独特的体验。

## 加强客户关系

- 让客户满意是培养忠诚的第一步: 他们会再次光顾, 并会毫不犹豫地为您推荐给其他人。
- 个性化为您的产品和服务增添附加值, 并带给您客户一个难忘的时刻。

ENGRAVING  
CORNER



## 提供一个量身定制的产品

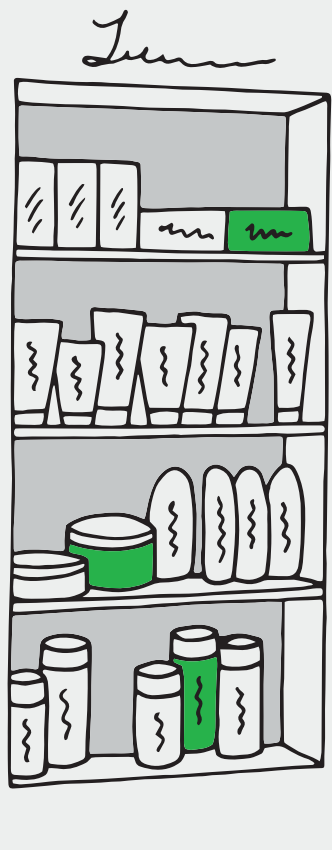
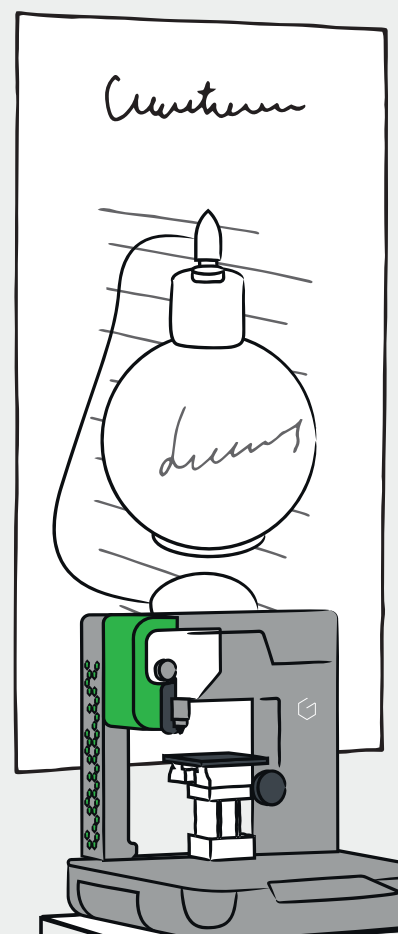
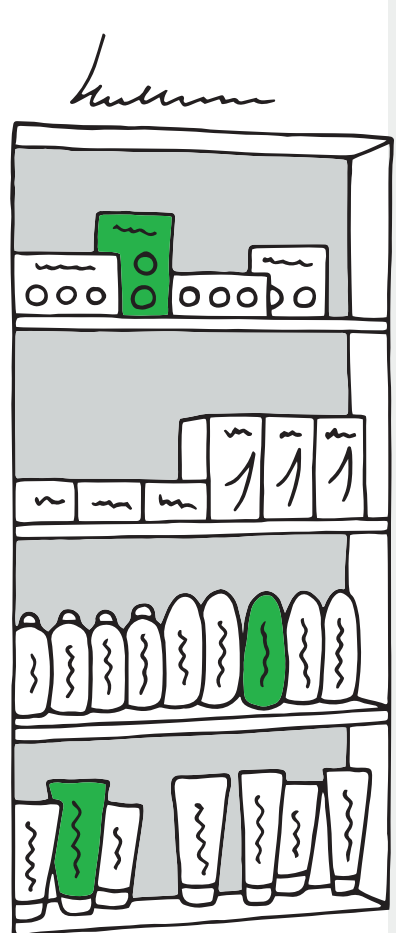
- 刻宝雕刻机的多功能性让您的业务多样化, 并扩大您的产品线。
- 借助在线预览, 用户可以选择他们的产品, 并指定想在上面雕刻的内容(文字、图案、照片...)

## 让自己脱颖而出

个性化雕刻是一个脱颖而出的好方法: 您的客户会在社交媒体上分享您独特的产品, 并在朋友中宣传。

## 树立您的形象, 团结您的客户

通过定制产品, 您可以提供反映您品牌形象的原创信息和无限可能。



## 新的收入来源

在一个普通商品上通过提供不同的文字和图案雕刻, 您可以吸引来更多的流量, 增加客户的平均加购数量!

您对个性化雕刻感兴趣吗?

刻宝在选择机器、安装操作中伴您左右, 直到您运用自如!

